

# NOBILIS

P A R I S

## Responsable Grands Comptes et Export

CDI

**Maison fondée en 1928 à Paris, NOBILIS est un éditeur de tissus d'ameublement et de papiers peints haut de gamme. Nous proposons un catalogue de plus de 10 000 références, distribuons nos produits dans le monde entier et participons aux projets de décoration intérieure les plus prestigieux.**

### DESCRIPTION DU POSTE :

---

Dans le cadre d'un CDI à temps plein, vous rejoindrez l'équipe Commerciale de la Maison.

En tant que Responsable Grands Comptes et Export (vous serez en charge d'un secteur commercial sur Paris destiné au suivi de projets, qu'ils soient résidentiels ou hôteliers (ou assimilés) et du développement de l'activité de la maison sur différents marchés export (différents pays d'Europe et Amérique du Sud) via un réseau d'agents, de distributeurs ou de clients en direct.

#### *Description du poste :*

- Vous assurez le suivi d'un portefeuille clients composé d'architectes d'intérieurs, de décorateurs, de bureaux d'études destinés à initier des projets. Vous êtes en relation avec les clients finaux (groupes hôteliers ou industriels par exemple), les groupements d'achats et les confectionneurs.
- Vous assurez le suivi de l'organisation déjà mise en place sur différents pays en lien avec les acteurs locaux (agents et distributeurs).
- Vous avez pour mission de présenter les nouvelles collections à vos clients ainsi qu'à nos partenaires export. (2 déplacements par mois selon les périodes).
- Vous formerez ces partenaires sur nos produits et nos process.
- Vous devez être force de proposition en offrant un panel de solutions intégrant nos produits.
- Vous devez être attentif.ve à l'évolution du marché de façon à contribuer à l'évolution de l'offre de la Maison.
- Vous participez à l'évolution de la stratégie commerciale.
- Sur des marchés en voie de développement, vous serez amené.e à identifier la meilleure organisation à mettre en place et à trouver les bons relais locaux.

### PROFIL RECHERCHÉ :

---

- Niveau Bac +2 minimum
- Anglais courant
- L'Allemand et l'Espagnol serait un plus.
- Permis B
- Vous êtes organisé.e, réactif.ve et avez un bon sens du service client. Vous faites preuve de curiosité et avez une forte capacité à trouver des solutions.
- Vous êtes sensible à l'environnement du luxe

**Durée du contrat : CDI**

**Type d'emploi : Temps plein**

**Rémunération : Selon profil + commissions + primes sur objectifs annuels**

**Métier : Commercial.e Export**

Vous pouvez postuler directement sur notre page *Contact*